

## Aula 8 - "Construindo pontes" para os produtores de hortifrúti

Muitos produtores de hortifrúti são pessoas simples de origem humilde, e alguns, inclusive, com algumas \_\_\_\_\_ para organizar e gerenciar o seu negócio.

A atividade agropecuária apresenta algumas características que dificultam as \_\_\_\_\_. A produtividade por hectare, por exemplo, deve ser medida nos distintos momentos ao longo do ano, e com mais de uma colheita. Todas as contas ficam fracionadas. Por isso, medir e registrar os números é fundamental para identificar onde e como é possível melhorar.

O produtor tem a necessidade de medir o resultado por hectare, por cultura, por safra, e ainda tem que saber realizar os cálculos sobre o negócio em si. Ter um olhar \_\_\_\_\_ sobre a atividade.

O SEBRAE tem desenvolvido soluções para \_\_\_\_\_ de diversos setores e segmentos em todo o Brasil e pode contribuir para o desenvolvimento dos produtores que estão em sua região de atuação.

Antes de entrar em contato com um profissional do SEBRAE, organize suas dúvidas, de modo que possa ser assertivo na abordagem e na apresentação da demanda. Não adianta somente fazer uma ligação e pedir para eles assumirem junto ao produtor. Você deve estar próximo, apoiando e municiando com informações relevantes, para que as soluções efetivamente sejam desenvolvidas. Um documento importante que eles criaram para facilitar a estruturação do negócio é o \_\_\_\_\_.

Outro importante parceiro são as ATERs, Empresas de Extensão rural, pois elas dão \_\_\_\_\_ para dentro da porteira dos produtores, de modo a ajudar de forma continuada com as demandas por melhorias no atendimento aos comerciantes e consumidores.

Você pode iniciar uma conversa com os técnicos das ATERs estimulando-os a implementarem as \_\_\_\_\_ necessárias para que o produtor consiga atender com qualidade e constância seus clientes. Podem, inclusive, fornecer apoio técnico na produção dos minimamente processados, que têm enorme potencial para agregar \_\_\_\_\_ aos produtores.

O SENAR também disponibiliza diversos treinamentos e capacitações aos produtores rurais em todo Brasil, portanto, vale a pena ir até o \_\_\_\_\_ do seu município para saber como funciona a operacionalização dos treinamentos e a grade de cursos disponíveis para a sua região.

A prefeitura do seu município possui uma secretaria de agricultura, que, comumente, apoia pequenos produtores que comercializam seus produtos em feiras livres. Com eles, são vários os temas a serem conduzidos, como as licitações de merenda escolar, a organização do departamento de \_\_\_\_\_ para aprovação da manipulação e fracionamento dos alimentos, o apoio da secretaria em ações comunitárias como a aquisição de laticínio ou estabelecimento para embalar e resfriar os produtos em uma logística compartilhada. Na verdade, eles podem ser importantes parceiros e devemos nos aproximar para identificar os pontos em que podemos contribuir juntos para o desenvolvimento do setor no \_\_\_\_\_.

Veja, também, informações com a secretaria estadual, e procure saber o que a de Santa Catarina tem executado junto aos produtores.

Os \_\_\_\_\_ podem atuar no CEASA, diretamente nas propriedades ou de outras formas. Eles são profissionais com profundo conhecimento e disponibilidade de recursos para proporcionar liquidez ao mercado, mesmo em grandes negociações. Como eles buscam oportunidades comerciais para bons ganhos, podem dar importantes dicas, principalmente sobre o que \_\_\_\_\_ naquele momento.

Uma relação comercial mais duradoura e sólida pode ser construída com estes profissionais, pois a parte comercial e logística é complexa e exige conhecimento e dedicação, e à medida que a produção vai \_\_\_\_\_ e crescendo, o produtor tem seu tempo limitado, e isso pode comprometer sua expansão de forma consistente.

Estas ações demandam um bom investimento em tempo de pesquisas, além de exigir a perspicácia para fazer as melhores conexões, mas isso vai melhorar os resultados de sua carteira, e principalmente, vai possibilitar o desenvolvimento de muitas famílias que estão \_\_\_\_\_ pela falta de parceiros certos para o seu negócio.

Dificuldades – mensurações - empresarial – empreendedores - Plano de Negócios. - apoio técnico – tecnologias – renda - sindicato rural - vigilância sanitária – município – atravessadores - NÃO FAZER – diversificando - estagnadas