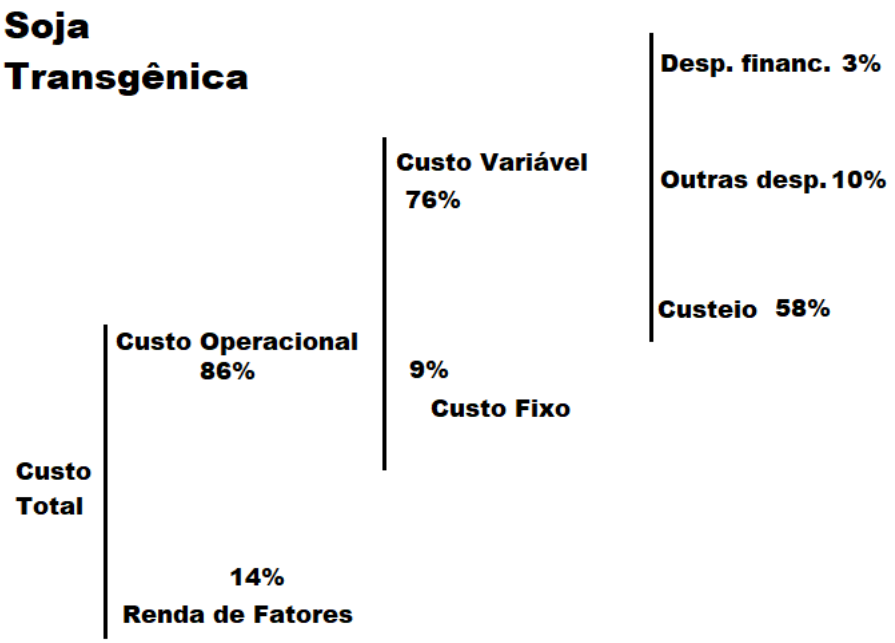
Aula 5 - Planejamento econômico da safra de soja

O custo de produção, juntamente com a produtividade e o _____, formam o tripé que define o resultado da safra, ou seja, se a atividade foi rentável ou não naquela safra.

O custo interfere diretamente no RESULTADO E LUCRATIVIDADE, e deve ser INFORMAÇÃO RELEVANTE na decisão de venda de sua produção. **Saber o custo é fundamental para a decisão de venda!**

Importante saber que cada produtor tem o seu custo, que pode ser parecido, mas jamais é idêntico aos vizinhos. Vamos compartilhar um modelo com os percentuais APROXIMADOS (não é exato – apenas como ideia de grandeza) do custo de produção de soja transgênica. A base dos dados é a CONAB.



Sementes	4%
Fertilizantes	29%
Químicos	14%
Outros	11%

Agora, te convido a estruturar o custo de produção da soja de algum cliente. Aproveite para organizar os números e sedimentar o conhecimento. Use a tabela como referência para ajudar na estruturação, bom trabalho.

O planejamento nos mostra com números como será a próxima safra do produtor, de onde teremos aumento ou redução de custos ou de receita.

É através do planejamento econômico que são observados os grandes números da safra, seja o volume de dinheiro que será movimentado, seja a participação de cada etapa do processo no custo, ou ainda a margem operacional da safra.

É fundamental que se faça este planejamento de forma antecipada, inclusive para organizar a busca de recursos para financiar a safra, ou ainda a comercialização dos produtos da safra anterior.

Enfim, saiba que o _____ econômico é o primeiro e o mais importante passo da safra, pois é a partir dele que todas as demais ações, sejam comerciais ou de gestão, são tomadas e controladas. Da mesma forma, se não há esta organização, todas as decisões são tomadas de forma aleatória, o que é muito ruim para o produtor e para as empresas que almejam parceiros profissionais no relacionamento _____.

Antigamente, o produtor utilizava uma caderneta para as anotações, depois passou a utilizar o excel, e atualmente há várias empresas que disponibilizam sistemas que agilizam esses cálculos, isso ajuda os produtores a fazerem um bom planejamento econômico da safra.

Se atuamos com crédito ao produtor, é interessante conhecer antecipadamente a expectativa de resultado _____, evitando assim riscos maiores.

Um ponto relevante, é que com os dados econômicos planilhados em suas mãos, suas interações com o produtor serão bem mais objetivas e assertivas, construindo assim um relacionamento sólido, colaborativo e de longo prazo.

- ✓ **AJUDE SEU CLIENTE A ORGANIZAR O CUSTO DE PRODUÇÃO, POIS ELE (CUSTO) DEVE SER UM GUIA PARA A TOMADA DE DECISÃO DE VENDA/COMERCIALIZAÇÃO.**

Anotações:

_____

_____

_____

_____

_____

_____

_____

_____