

FLUXO DE CAIXA DOS PRODUTORES DE TRIGO

No esquema abaixo temos os itens de maior relevância para as despesas e receitas. A intensificação das cores, corresponde a maior intensidade das receitas e despesas. São indicações médias, procure entender como funciona na sua região e marque na tabela abaixo.

Para facilitar a compreensão, vamos agrupar os produtores em dois grandes grupos, para fins didáticos, são eles:

1. Grupo 1- Eles têm ótima organização, apresentam boa capacidade financeira, e conseguem se auto financiar, e tem acesso fácil ao sistema financeiro caso precisem de algum apoio.
2. Grupo 2- Consideramos aqueles que não conseguem se financiar, e têm acesso limitado aos recursos do sistema financeiro, e necessitam de recursos de terceiros para viabilizar a safra. Normalmente conseguem os recursos com: revendas, cooperativas ou indústria, e parcialmente junto ao sistema financeiro.

Fluxo de caixa Trigo																
							Despesas esporádicas na produção									
Despesas	Mais capitalizados G1			Menos capitalizados G2				Despesas com colheita								
Meses	Fev	mar	abr	mai	jun	jul	ago	set	out	nov	dez	Jan	fev	mar		
Receita								Venda a primeiro trigo	Venda para pagar fornecedores			Venda de produtores que tem mais caixa e esperam melhores preços				
Meses	Fev	mar	abr	mai	jun	jul	ago	set	out	nov	dez	Jan	fev	mar		

Anotações:

- Tradicionalmente a maior parte do custeio do trigo advém das cooperativas de crédito.
- O trigo é uma cultura de risco elevado, portanto é sempre **ALTAMENTE RECOMENDÁVEL** utilizar as ferramentas de proteção como o seguro rural ou o Proagro, para proteger o produtor, e o agente financeiro de eventuais frustrações de safra.
- Sempre olhe a janela climática recomendada pelo ZARC, pois cada região tem uma recomendação.
- O óleo diesel vem ganhando relevância no custo de produção, e ele aperta o caixa mais fortemente em dois momentos, no período de plantio e na colheita. É necessário atenção para que uma eventual falta de diesel não atrase as atividades no campo, e prejudique a produção.
- Queremos reforçar um ponto, problemas de produtividade devido ao clima são corriqueiros, e por isso é fundamental estar atento à necessidade de seguro destas áreas, para que seu cliente não fique com problema financeiro em um ano de clima ruim.

Anotações:
